

Business Development Manager/in Strategische Lösungen & Plattformen

Sie übernehmen für unsere Hersteller im Bereich "Lösungen und Plattformen" die Verantwortung für die erfolgreiche Vermarktung dieser Produkte. Sie bilden die Schnittstelle zwischen Herstellern und Resellern und stellen den Informationsfluss zu unseren Handelspartnern sicher. Dazu gehören neben der Positionierung der Produkte auch die Erstellung von Absatzmarketing- und Businessplänen sowie die Preisgestaltung für die Produkte.

Für diese Aufgabe sollten Sie einschlägige Berufserfahrung im Produktmanagement von technisch komplexen Produkten und Lösungen nachweisen können, die Sie idealerweise in einer vergleichbaren Position gesammelt haben.

Sie fühlen sich in einem dynamischen Umfeld wohl, sind gewohnt selbständig zu arbeiten, sich zu organisieren und sind belastbar.

Gute Umgangsformen, sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, ein gewinnendes, professionelles Auftreten gegenüber Kunden, Lieferanten und Arbeitskollegen sowie Ihre Eigeninitiative machen Sie für uns unentbehrlich. Die Fähigkeit sich selbst Ziele zu setzen und diese motiviert und eigenverantwortlich zu verfolgen setzen wir voraus. Wir bieten Ihnen eine spannende, abwechslungsreiche Tätigkeit mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten und attraktive Rahmenbedingungen.

**Ihre aussagekräftige Bewerbung richten
Sie bitte an:**

LxPN Distributions GmbH
Werner Dobbeck
Putzbrunner Str. 71
81739 München

wdobbeck@lxpn.de